

# RESPONSABLE COMMERCIAL H/F SECTEUR GRAND OUEST REGION PARISIENNE



Se sentir bien chez soi.

## Descriptif du poste

Rattaché(e) au directeur commercial France, vous serez responsable de l'animation et du développement de votre clientèle sur un secteur géographique Grand Ouest - Région Parisienne et aurez en charge le suivi des clients actuels, ainsi que l'ouverture et la fidélisation de nouveaux comptes. Vous bénéficierez d'un portefeuille déjà existant de détaillants généralistes et spécialisés dans la distribution d'articles ménagers, d'art de la table et du bain ainsi que de l'appui d'une assistante commerciale pour vous accompagner dans vos activités.

## Véritable ambassadeur(rice) de la marque, votre mission sera de

- Développer les ventes et mettre en œuvre une stratégie de prospection commerciale sur votre secteur pour accroître votre portefeuille clients et entretenir avec eux des relations de qualité à long terme.
- Négocier et conclure les ventes en apportant votre expertise à vos clients.
- Fidéliser et dynamiser votre clientèle au travers de fréquentes nouveautés et d'offres promotionnelles régulières.
- Analyser les besoins des clients et construire des offres sur-mesure en terme de merchandising en apportant vos conseils avisés.
- Former les équipes de vente de vos clients sur les caractéristiques et aspects techniques des produits de la marque.
- Collaborer au plan d'action et à la définition de la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise en faisant remonter les attentes des clients.

## Profil recherché

De formation supérieure, vous justifiez d'une expérience commerciale de la vente terrain BtoB de préférence dans l'univers des biens d'équipement de la maison ou de la décoration.

Vous avez un excellent sens du relationnel, une grande capacité d'adaptation et vous aimez relever des challenges. Autonome, sérieux(se), organisé(e) et responsable, vous êtes très disponible pour des déplacements hebdomadaires sur l'ensemble de votre secteur que vous gèrerez en grande autonomie afin de visiter régulièrement tous vos clients. Enthousiaste et persuasif(ve), vous avez une réelle appétence pour les produits de qualité à usage domes-

tique destinés à la cuisine et à la salle de bain. Doté(e) d'un tempérament convivial et diplomate, vous êtes à l'aise dans vos contacts et vous aimez également participer à des salons professionnels. Une connaissance de la langue allemande sera fortement appréciée. Vous maîtrisez bien les outils de bureautique et vous êtes capable d'analyser les forces et faiblesses de votre secteur et ainsi effectuer un reporting hebdomadaire pertinent à votre hiérarchie.

Poste itinérant sur tous les départements de la région Grand Ouest et de la région parisienne. Vous serez basé en home office et vous résidez idéalement sur le centre de ce secteur.

## Notre proposition

Poste CDI – Statut Cadre

Rémunération évolutive composée d'un fixe et de primes sur objectifs Véhicule de société, tablette, téléphone portable.

## Notre Société

Entreprise familiale allemande fondée en 1903 et basée près de Stuttgart, keck&Lang Gmbh est un acteur incontournable du marché des accessoires d'équipement domestique dans les univers de la cuisine et de la salle de bain.

Présente à l'international et en France depuis 2008 par sa filiale kela France basée à Nancy, notre société est reconnue pour la qualité et la grande diversité de ses produits.

Notre entreprise à taille humaine attache une attention toute particulière à l'accueil et à l'accompagnement de ses collaborateurs.

## Poste à pourvoir de suite

## Vous vous reconnaissez dans le profil que nous recherchons et ce poste vous intéresse ?

Merci de nous faire parvenir votre dossier complet de candidature (CV + lettre de motivation) :

**par e-mail** à [kela@kela-france.fr](mailto:kela@kela-france.fr) en indiquant

« Candidature – Recrutement kela »

**par courrier à kela France SAS** Service RH – 6 rue des Bleuets 54710 Fléville-devant-Nancy

## Decouvrez notre entreprise:

[www.kela.de/fr/](http://www.kela.de/fr/)