



## RESPONSABLE COMMERCIAL SECTEUR GRAND EST/LUXEMBOURG ET RHÔNE-ALPES H/F

### DESRIPTIF DU POSTE

Sous le management du Directeur commercial France, vous serez responsable du secteur Grand Est/ Luxembourg et Rhône-Alpes et aurez à charge de développer les ventes et fidéliser de nouveaux clients. Vous bénéficierez d'un portefeuille déjà existant de clients généralistes et spécialisés dans la distribution d'articles ménagers, d'art de la table et du bain ainsi que de l'appui d'une assistante commerciale pour vous accompagner dans cette mission.

Véritable ambassadeur de la marque, vous serez en charge de:

- Développer les ventes et mettre en œuvre une stratégie commerciale de prospection pour agrandir votre portefeuille clients et entretenir avec eux des relations de qualité à long terme.
- Négocier et conclure les ventes en apportant votre expertise à vos clients
- Fidéliser et dynamiser votre portefeuille clients au travers d'offres promotionnelles régulières
- Analyser les besoins des clients et construire des offres sur-mesure en terme de merchandising en apportant vos conseils avisés.
- Collaborer au plan d'action et à la définition de la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise en faisant remonter les attentes des clients.

### NOTRE PROPOSITION

Rémunération attractive composé d'un fixe et de primes. Véhicule de société, tablette, téléphone portable.

### PROFIL RECHERCHÉ

Vous avez un excellent tempérament commercial et êtes un fin négociateur !

De formation supérieure, vous justifiez également d'une première expérience réussie en tant que commercial d'au moins 5 ans de préférence dans l'univers des arts de la table ou d'articles pour l'aménagement de la maison.

Vous avez un excellent sens du relationnel, une grande capacité d'adaptation et vous aimez relever des challenges. Stable et autonome, vous faites preuve de bon goût et avez une réelle appétence pour les produits de qualité à usage domestique destinés à l'équipement de la cuisine et de la salle de bain.

Sérieux, organisé et responsable, vous êtes très disponible pour des déplacements réguliers sur l'ensemble de votre secteur que vous gérerez en grande autonomie afin de visiter régulièrement tous vos clients.

Vous maîtrisez bien les outils de bureautique et vous êtes capable d'analyser les forces et faiblesses de votre secteur et ainsi effectuer un reporting hebdomadaire pertinent à votre hiérarchie.

Doté d'un tempérament convivial, enthousiaste et diplomate, vous êtes à l'aise dans vos contacts et vous aimez également participer à des salons professionnels. Une bonne connaissance de la langue allemande sera fortement appréciée

Poste itinérant sur tous les départements de la région Grand Est, du Rhône-Alpes et du Luxembourg. Vous serez basé en home office et vous résidez idéalement sur le centre de ce secteur.

### ENTREPRISE

Société familiale allemande fondée en 1903 et basée près de Stuttgart , keck&Lang gmbh est un acteur incontournable du marché des accessoires domestiques dans les univers de la cuisine et de la salle de bain. Présents à l'international et en France depuis 2008 par sa filiale kela France basée à Nancy, nous sommes reconnus pour notre savoir-faire et la qualité de nos produits.

Entreprise très humaine, nous avons des valeurs fortes et attachons une attention toute particulière à l'accueil et à l'accompagnement de nos collaborateurs.

-Poste à pourvoir de suite –

Vous vous reconnaissez dans le profil que nous recherchons et ce poste vous intéresse ?

Merci de nous faire parvenir votre dossier complet de candidature ( CV+ lettre de motivation ):

- par e-mail à [kela@kela-france.fr](mailto:kela@kela-france.fr) en indiquant « Candidature – Recrutement kela »
- par courrier à kela France SAS – Service RH – 6 rue des Bleuets ,54710 Fléville-devant-Nancy

**DÉCOUVREZ NOTRE ENTREPRISE: [WWW.KELA.DE](http://WWW.KELA.DE)**